



# CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F

CDI – Villejuif



L'INHNI est l'organisme de formation continue et alternance de la Branche Professionnelle de la Propreté et des Services Associés et est présent sur tout le territoire national au plus près de ses clients. Leader national sur son marché, est « l'expert du Métier », nous proposons des formations du CAP au BAC+5 à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.

[www.inhni.com](http://www.inhni.com) et [www.monde-proprete.com](http://www.monde-proprete.com)



## Objectifs et missions

Nous recherchons un(e) Chargé(e) de Développement Commercial sur notre siège situé à Villejuif. Vous serez rattaché(e) au Responsable Développement et vos missions seront les suivantes :

- Commercialiser une offre de formation et d'accompagnement spécifique par des actions de phoning et de prospection.
- Gérer des appels entrants sur les formations spécifiques métiers

Pour parvenir à l'atteinte de vos objectifs vous serez amené à :

- Organiser vos campagnes de prospection et de vente (avec vente additionnelle) :
    - o Planification des campagnes de votre champ d'intervention
    - o Actions de phoning auprès des interlocuteurs qualifiés avec pour objectifs le remplissage des sessions préalablement définies
    - o Assurer le reporting régulier des activités commerciales
  - Gérer le déploiement opérationnel des actions de formation et accompagnement vendus (ADV) :
    - o Inscriptions, conventions, évaluations & reporting
    - o Remplissage des tableaux de bords, suivi du remplissage des sessions et remontée des absences
    - o Organisation et suivi administratif de vos sessions via l'outil Y PAREO
  - Pratiquer l'écoute client active et faire émerger les besoins exprimés à la cellule développement
- Le poste est un poste sédentaire. La commercialisation s'effectue uniquement par téléphone. Le fichier et la typologie des entreprises cibles est clairement défini : entreprises de Propreté.



## Profil recherché

De formation Bac +3 à 5, vous justifiez d'une expérience réussie dans un poste similaire dans un organisme de formation :

- Un goût prononcé pour la relation clientèle et une aisance pour le contact téléphonique
- Une expérience YPAREO est un plus (une formation est prévue).
- Une capacité à travailler de manière autonome et agile
- Une expérience et une concentration sur l'atteinte d'objectifs clairement identifiés et cadrés.
- Aisance sur la gestion administrative de grands volumes de dossiers.

La connaissance des pratiques de la formation professionnelle serait un plus.

Conditions du contrat : Contrat en CDI à pourvoir le plus rapidement possible.



Pour candidater, merci d'envoyer votre CV à l'adresse [recrutement@inhni.fr](mailto:recrutement@inhni.fr)

[www.inhni.com](http://www.inhni.com)

**inhni**  
PROPRETE  
ENVIRONNEMENT  
SERVICES ASSOCIES  
CONSULTANTS & FORMATEURS