



## CONSEILLER FORMATION H/F

### INHNI LYON – CDD (6 mois)



L'INHNI, l'Institut National de l'Hygiène et du Nettoyage Industriel, est l'organisme de formation continue et apprentissage de la Branche Professionnelle de la Propreté et des Services Associés et est présent sur tout le territoire national au plus près de ses clients.

Créé, en 1980, par la FEP (Fédération des Entreprises de Propreté et Services Associés), l'INHNI, leader national sur son marché, est « l'expert du Métier », nous proposons des formations du CAP au BAC+5 à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.



Rattaché(e) au Délégué Régional, vous êtes garant du développement commercial et de la gestion commerciale.

A ce titre, votre mission s'articule autour des axes suivants :

- **Promouvoir l'offre globale de formation INHNI**
  - Promotion de l'offre de formation INHNI auprès de l'ensemble des parties prenantes (clients entreprises et autres, prescripteurs, candidats à l'alternance,) au travers d'actions de communication et d'une présence client adaptées.
- **Commercialiser l'offre globale de formation et assurer la relation client**
  - Prospection des entreprises de propreté selon un plan d'action commercial annuel défini avec le DR, en lien avec les objectifs de développement de la Région

- Recueil des besoins des clients (besoins de montée en compétences des entreprises, y compris offre alternance), proposition d'une offre adaptée à partir de l'offre globale INHNI+ alternance et formation continue, dans le respect de la politique tarifaire et des indicateurs de rentabilité
  - Piloter les actions commercialisées : lancement et suivi des actions jusqu'à leur terme en lien avec les centres, gestion de la relation et satisfaction clients
  - Fidélisation et gestion du portefeuille clients
- **Assurer le recrutement de candidats à l'alternance et le placement en entreprise**
- Assurer le sourcing, la qualification et le recrutement des candidats à l'alternance (apprentissage et contrat de professionnalisation)
  - Accompagnement des candidats à leur placement en entreprise et sécurisation du parcours
  - Accompagnement des entreprises dans le recrutement et l'intégration des candidats jusqu'à la fin du contrat

• Issu(e) d'une formation supérieure de niveau Bac+3/5, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle d'au minimum 2 années acquise dans une fonction similaire.

• Vos qualités d'écoute et votre volonté de convaincre vos interlocuteurs, vous permettront de réussir dans ce poste. Vous avez à cœur de participer au développement de votre mission et de votre service, et êtes force de proposition pour optimiser les pratiques.

• Une expérience dans le domaine de la formation et la connaissance des rouages et législations sur la formation est un avantage certain.



CDD à temps plein – Poste à pouvoir dès que possible – Titulaire du permis B – Possibilité de déplacement



Merci d'envoyer votre CV à Marie Laure ALLEN , Chargée de recrutement, à l'adresse suivante: [m.allen@inhni.com](mailto:m.allen@inhni.com)