



CONSEILLER FORMATION (H/F)

CDI - INHNI – Toulouse



L'INHNI est l'organisme de formation continue et alternance de la Branche Professionnelle de la Propreté et des Services Associés et est présent sur tout le territoire national au plus près de ses clients.

Leader national sur son marché, l'INHNI est « l'expert du Métier », qui propose des formations du CAP au BAC+5 à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.

www.inhni.com et www.monde-proprete.com

Missions

Rattaché(e) au Responsable Régional Occitanie, votre rôle consistera à :

Promouvoir l'offre globale de formation INHNI :

Promotion de l'offre de formation INHNI auprès de l'ensemble des parties prenantes (clients, entreprises et autres, prescripteurs, candidats à l'alternance...) au travers d'actions de communication et d'une présence client adaptées.

Commercialiser l'offre globale de formation et assurer la relation client :

- Prospection des entreprises de propreté ;
- Recueil des besoins des clients (besoins de montée en compétences des entreprises, y compris offre alternance), proposition d'une offre adaptée à partir de l'offre globale INHNI+ alternance et formation continue, dans le respect de la politique tarifaire et des indicateurs de rentabilité ;
- Fidélisation et gestion du portefeuille clients ;
- Préparation de mailings commerciaux ;
- Participation à la mise en place d'évènements (speed Dating, ...) ;
- Reporting des activités.

Assurer le recrutement de candidats à l'alternance et le placement en entreprise :

- Assurer le sourcing, la qualification et le recrutement des candidats à l'alternance (apprentissage et contrat de professionnalisation) ;
- Accompagnement des candidats à leur placement en entreprise et sécurisation du parcours ;
- Accompagnement des entreprises dans le recrutement et l'intégration des candidats jusqu'à la fin du contrat.

Assurer une veille sur le secteur de la propreté et sur la formation :

- Veille réglementaire ;
- Veille sur les politiques formation de la branche (OPCO notamment), des services d'orientation et des partenaires publics territoriaux ;
- Veille sur l'évolution des métiers dans le secteur de la Propreté ;
- Veille concurrentielle.



Profil

Issu(e) d'une formation minimum Bac+3/4, type Action commerciale/relation client ou équivalent, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle d'au minimum 3 années acquises dans une fonction similaire.

Une expérience dans le domaine de la formation et la connaissance des rouages et législations sur la formation est un avantage certain.

Reconnu(e) pour votre dynamisme, votre sens de la relation client ainsi que votre adaptabilité(e), vos compétences de développeur commercial vous permettront d'être accrocheur et de vous positionner en bon négociateur. Force de propositions et entreprenant, vous êtes tenace, déterminé et persévérant.

Des déplacements réguliers sont à prévoir sur la région Occitanie.

Date de prise du poste : Dès que possible

Lieu : INHNI – 21 avenue Didier Daurat – 31 000 Toulouse

Processus de recrutement

Si votre profil correspond aux prérequis du poste, vous aurez un entretien téléphonique ou en visio avec notre Chargée de Recrutement. Si votre profil est retenu, vous aurez un second entretien avec le manager.



Pour candidater, merci d'envoyer votre CV à l'adresse recrutement@inhni.fr