



## DELEGUE REGIONAL (H/F)

CDI - INHNI – BRUZ



L'INHNI est l'organisme de formation continue et alternance de la Branche Professionnelle de la Propreté et des Services Associés et est présent sur tout le territoire national au plus près de ses clients.

Leader national sur son marché, l'INHNI est « l'expert du Métier », qui propose des formations du CAP au BAC+5 à destination des adultes, des jeunes et des salariés du secteur de la Propreté et des Services Associés.

[www.inhni.com](http://www.inhni.com) et [www.monde-proprete.com](http://www.monde-proprete.com)

Afin d'accompagner le développement de notre activité, nous recrutons notre nouveau Délégué Régional H/F en CDI temps plein sur la région Ouest.

### **Mission:**



Le Délégué Régional H/F représente l'INHNI sur son territoire auprès des acteurs de la branche, les institutionnels et organismes divers en lien avec ses fonctions ; dans ce cadre, il est le relais de la stratégie nationale, des orientations et décisions prises par la gouvernance de l'INHNI.

### **Pour cela, vous serez en charge de :**

- Déployer la stratégie nationale de l'INHNI dans votre région : vous définirez les objectifs, proposerez et mettez en œuvre votre plan d'action, préalablement validé par la direction nationale. Vous présenterez votre bilan et les perspectives de votre région. Garant de nos procédures et de nos certifications (Qualiopi et ISO 9001), vous suivrez et contrôlerez le niveau de satisfaction de nos partenaires sur la région;
- Développer les opportunités de croissance de votre région : vous prospecterez et assurerez la promotion et la commercialisation de l'offre globale auprès des clients et des directions régionales GCN et GCR. Vous rendrez compte de votre activité commerciale en mettant à jour les tableaux de reporting. Vous participerez à l'animation des réseaux de partenaires (FEP, MOP, région, rectorat, OPCO, DRIETS/DREETS, etc.);
- Garantir la performance économique de votre région : Vous élaborerez le budget prévisionnel de votre région, serez garant du respect des marges de rentabilité et assurerez le respect des délais de facturation et d'encaissement des produits de formation;
- Manager les équipes développement, administrative et pédagogique placées sous votre responsabilité : vous assurerez le respect des pratiques et directives imposées par la Direction Nationale et garantirez la bonne communication interne et externe au sein de la région. Vous déléguerez avec efficacité à vos collaborateurs et conduirez les instances de concertation (réunions de structure, conseils de perfectionnement, réunions commerciales...)



De formation Bac +5, vous justifiez d'une expérience réussie dans la gestion d'un centre de formation ou d'un CFA. Vous possédez une réelle aptitude à la gestion d'un centre de profit et connaissez la législation relative à l'apprentissage et à la formation continue.

Vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel vous permettant entre autres de motiver et fédérer vos collaborateurs. Vous faites preuve d'une véritable fibre commerciale allée à un sens de la négociation et de la médiation.

Des déplacements sont à prévoir

**Date de prise du poste** : Dès que possible

**Processus de recrutement**

Si votre profil correspond aux prérequis du poste, vous aurez un entretien téléphonique ou en visio avec notre Chargée de Recrutement. Si votre profil est retenu, vous aurez un second entretien avec le manager.



**Pour candidater, merci d'envoyer votre CV à l'adresse [recrutement@inhni.fr](mailto:recrutement@inhni.fr)**